

8 Claves Para Negociar con los Acreedores!

Saber negociar es una arte que bien puede ser aprendida. Una buena negociación sólo se completa cuando además de lograr concesiones de la otra parte, y, sin ceder ni comprometer sus propios intereses, usted encuentra soluciones que de manera recíproca contemplan los intereses del otro. Aquí encontrara 8 claves para lograr unos términos favorables:



1. Si usted no se siente como una persona capaz de negociar, lo mejor es buscar a un negociador con experiencia que le ayude. Mi-Consultor podría ayudarlo a negociar estos casos.
2. Si la persona con la cual usted está en comunicación le dice que no se puede hacer algo, pida hablar con el supervisor.
3. Adopte un plan antes de hablar y manténgalo. Por ejemplo, si usted debe \$1,100 pero no puede pagar más de \$600, entonces no acepte nada más que eso.
4. Trate de averiguar que es lo que la financiera quiere en base a las opciones que le dan. Si le ofrecen tiempo para hacer los pagos, entonces pida más tiempo. Si le ofrecen descontar la deuda entonces pida más descuento.
5. No se intimida con los acreedores. Si ellos piensan que usted puede pagar \$100, ellos van a insistir que se les pague esa cantidad. Si es necesario, cuelgue y regrese la llamada mas tarde. Los mejores negociadores se toman su tiempo para lograr sus mejores negociaciones.
6. Trate de negociar una cantidad menos de lo que se deba si es que se puede pagar en un solo pago. Los acreedores quieren que se pague el 100% si es que le van a dar opción de pagos. Por eso si es posible, trate de conseguir una buena cantidad para pagar en un solo pago.
7. Asegúrese de recibir un acuerdo del acreedor que indica que ellos aprueban el nuevo pago negociado y que esto cubrirá la deuda pendiente.
8. Tenga cuidado de no dar más de lo que usted reciba. Los acreedores puede que le reduzcan los pagos, extiendan el término, los deje saltar un pago o no cobrarle los intereses un mes, pero asegúrese que ellos no le estén agregando estos términos a la deuda actual.



Mi-Consultor.com

Ofrece una variedad de conocimientos y especialidades. Si le gustaría hacer una cita para planificar sus metas y llevarlo al siguiente nivel financiero puede llamarnos al: 805.907.6765

Tel: 805.907.6765 - Fax: 888.898.6065 - Email: emi@mi-consultor.com